

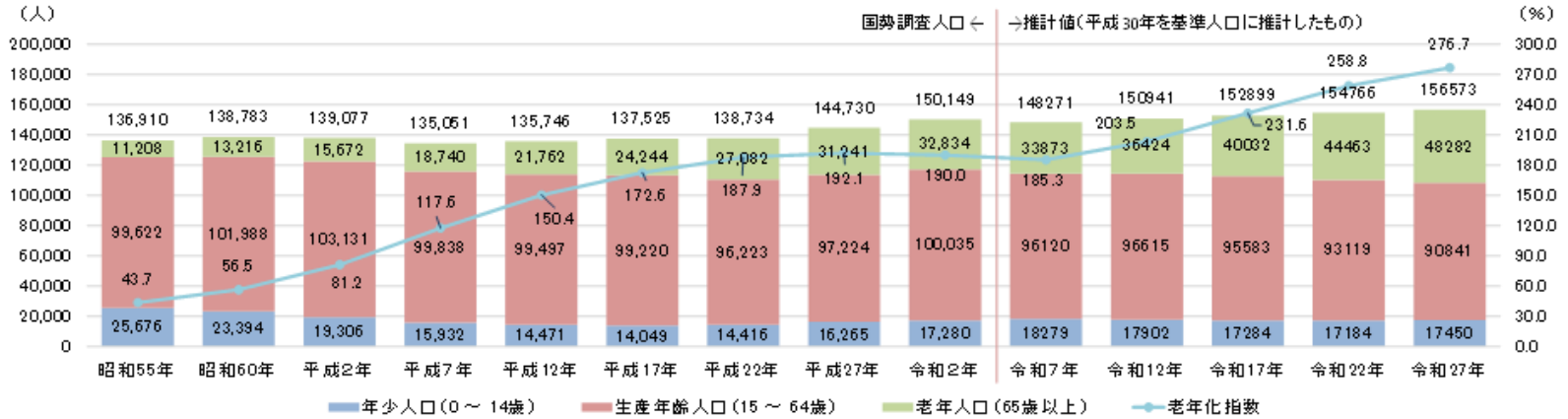
第三期武蔵野市産業振興計画に係る基礎調査報告書概要版

I 武蔵野市産業の現況（統計データ分析等）

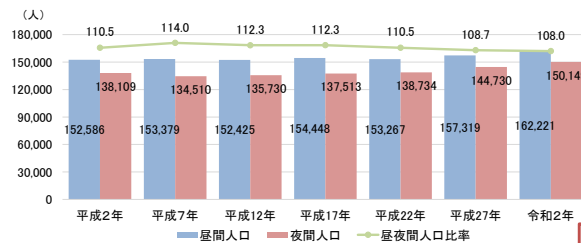
(1) 人口推移

- 本市の人口は平成7年から**増加傾向**が続き、将来人口予測も継続して**増加することが見込まれている。**
- 昼間人口が夜間人口を上回っており、**他の区市からの通勤・通学者が多い**状況となっている。

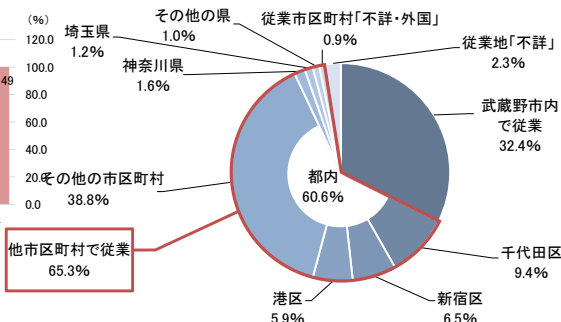
年齢3区分別 将来人口及び老齢化指数の推計



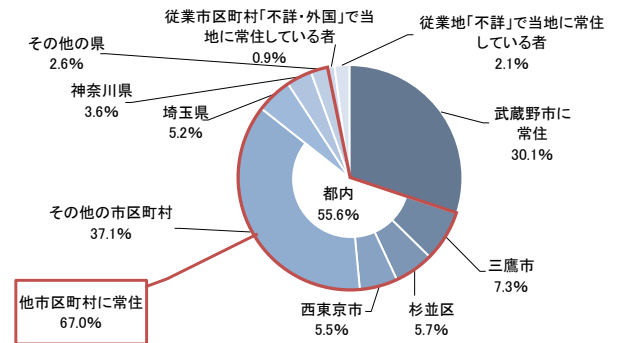
昼夜間人口及び昼夜間人口比率



本市に常住する15歳以上就業者の従業地比率



本市で従業する15歳以上就業者の常住地比率

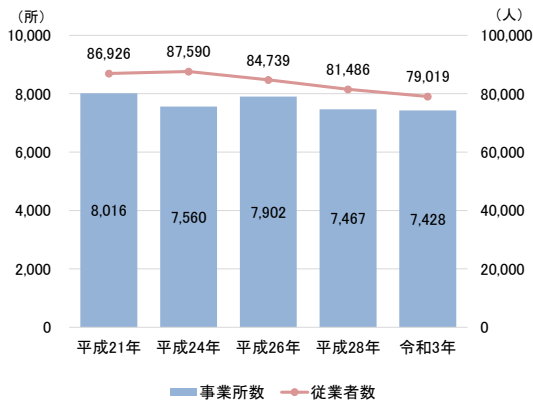


I 武蔵野市産業の現況（統計データ分析等）

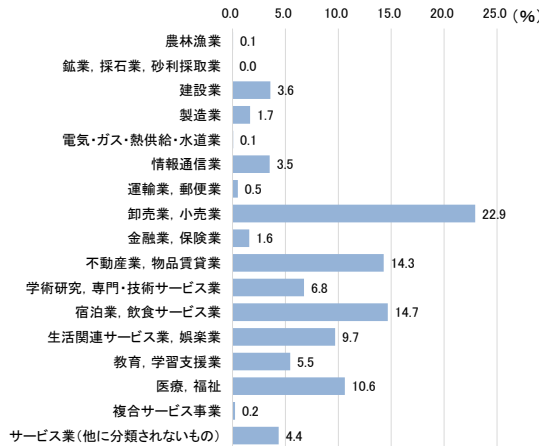
(2) 産業構造

- 本市の事業所数及び従業者数はともに減少傾向にある。
- 事業所数は「卸売業,小売業」「宿泊業,飲食サービス業」「不動産業,物品賃貸業」が全体の5割強を占める。従業者数は、「卸売業,小売業」「宿泊業,飲食サービス業」「医療,福祉」が続く。「医療,福祉」が近年増加。
- 売上高では、「宿泊業,飲食サービス業」「不動産業,物品賃貸業」で5割半ばを占める。
- 農業は、農家戸数、農業従事者数、農地面積ともに減少傾向。
- 創業率は、近隣自治体の中では高いが低下傾向にある。

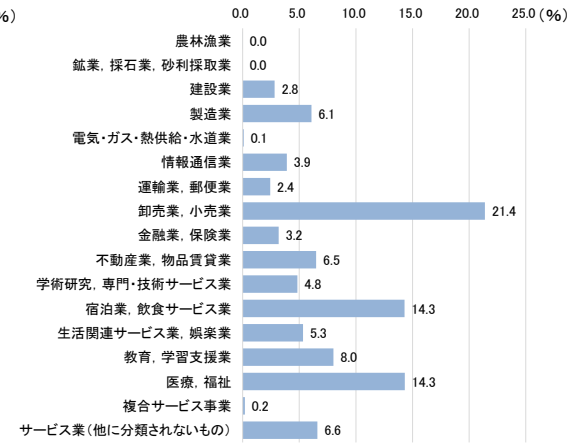
事業所数・従業者数の推移



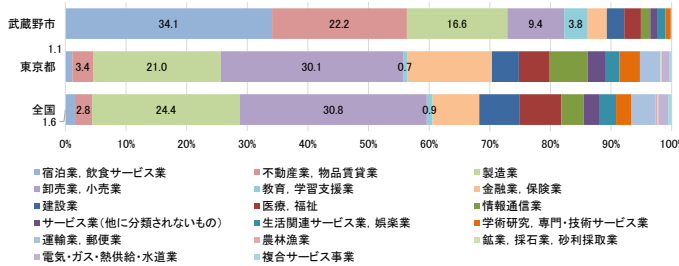
業種別 事業所数比率



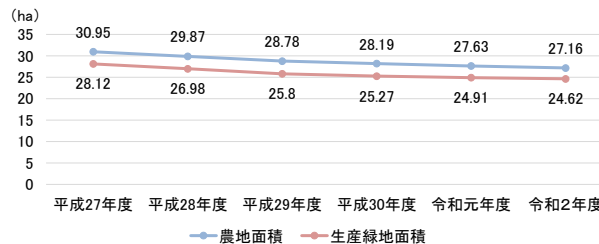
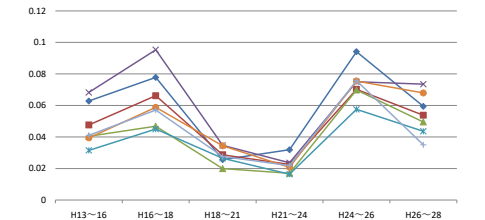
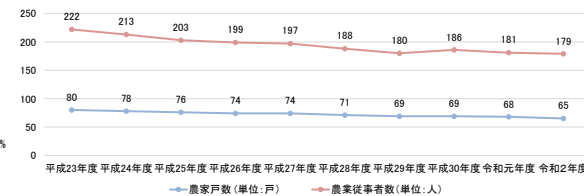
業種別 従業者数比率



業種別 売上高 (企業単位) の構成比 (全国及び東京都比較)



上段：農家戸数及び農業従事者数の推移 (各年度1月1日時点) 創業比率の推移 (近隣自治体比較)
下段：農地面積の推移 (内：生産緑地面積)

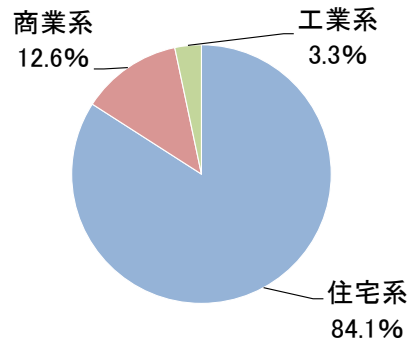


I 武蔵野市産業の現況（統計データ分析等）

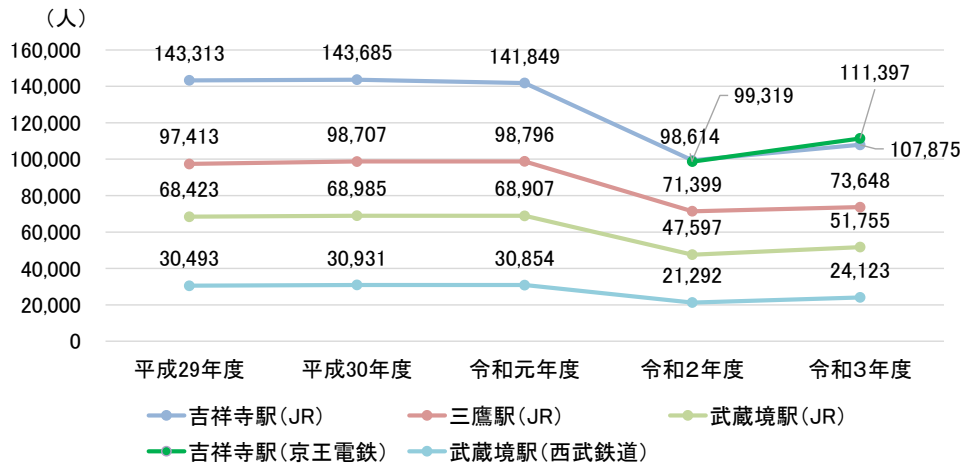
(3) 立地環境

- **住宅都市としての土地利用構成**をなし、**商業系用途はJR 3 駅にコンパクトに立地**している。3 駅周辺の商業・業務施設の高経年化が進んでいる。
- **不動産賃貸料が高く**、特に起業者にとっては事業スペースの確保が困難。
- 市内には**47商店会**があり、コミュニティの核となる機能も担っている。
- **私立大学 4 校と専修学校 6 校が立地**している。近接する5自治体には、大学が19校、短期大学 2 校、専修学校・各種学校24校が立地している。

用途地域別面積比率



駅別乗降人員（一日平均）の推移



市内に立地する大学等



Ⅱ アンケート調査・ヒアリング調査概要

調査目的：本調査は、市内事業者（事業所）、市民、近隣自治体住民の現状やニーズ等を把握し、課題等の洗い出しを行うことで、第三期産業振興計画策定の方向性を調査することを目的とする。

1. アンケート調査

市内事業者を対象とした（1）事業者調査、市民を対象とした（2）市民調査、及び近隣市区民を対象とした（3）近隣市区民調査としてアンケート調査を実施

（1）事業者調査

調査対象：武蔵野商工会議所会員及び市内商店会連合会に加入している市内事業者
調査期間：令和4年8月～9月
調査方法：①武蔵野商工会議所会員に対し、メール及び会報誌への掲載・折込チラシにて、調査協力依頼・ウェブアンケートを案内
②各商店会の会員事業所に各商店会長を通じて調査票の配布、郵送回収
回 収 数：601件（有効回答数）（内訳：郵送回答463件、ウェブ回答138件）

（2）市民アンケート調査

調査対象：市内居住者
600人以上（年齢区分）ウェブリサーチ会社のモニター
調査期間：令和4年8月
調査方法：ウェブアンケート調査
回 収 数：727件（有効回答数）

（3）近隣自治体住民アンケート調査

調査対象：近隣自治体（練馬区、杉並区、三鷹市、小金井市、西東京市）居住者
各自治体200人以上（年齢区分）ウェブリサーチ会社のモニター
調査期間：令和4年8月
調査方法：ウェブアンケート調査
回 収 数：1,772件（有効回答数）（内訳：練馬区：333件、杉並区：341件、三鷹市：371件、小金井市：357件、西東京市：370件）

2. 事業者ヒアリング調査

調査対象：事業者アンケート調査において、ヒアリング調査に協力できると回答した事業者から、業種、従業者数規模、地域等のバランスを考慮して、7事業者を抽出し、実施。
業種別対象数：農業(1)、不動産業(1)、製造業(2)、卸売業(1)、小売業(1)、福祉(1)（ ）内は実施数
調査項目：事業所・事業概要、経営課題（短期的・長期的）、武蔵野市の「まち」のイメージ、支援ニーズ 等

3. 表記方法における留意点

- 調査結果の数値を考察するにあたり、次の表現を用いている。

(例)	(表現)
80.1～80.9	⇒約8割
81.0～82.9	⇒8割強
83.0～84.9	⇒8割台半ば近く
85.0～85.9	⇒8割台半ば
86.0～87.9	⇒8割台半ば超え
88.0～88.9	⇒9割近く
89.0～89.9	⇒9割弱
- 各設問の分析における文章表記において、次のようにカッコを用いている。

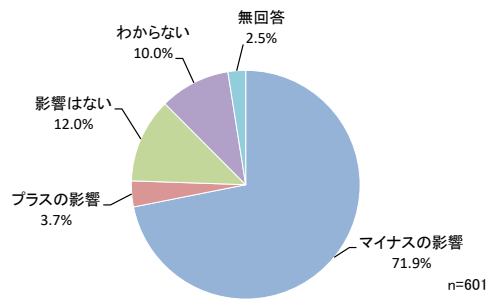
「***」設問の選択肢、クロス集計の項目について言及する場合。例：「増加」「減少」など
『***』設問の選択肢をまとめて言及する場合。例：「1人」と「2～3人」をまとめて『3人以下』など
- 複数回答はMAと表記（回答数を設定している場合は設定数を表記。（例）5つまで選択の場合（MA:5）と表記。

1. 市内事業者調査

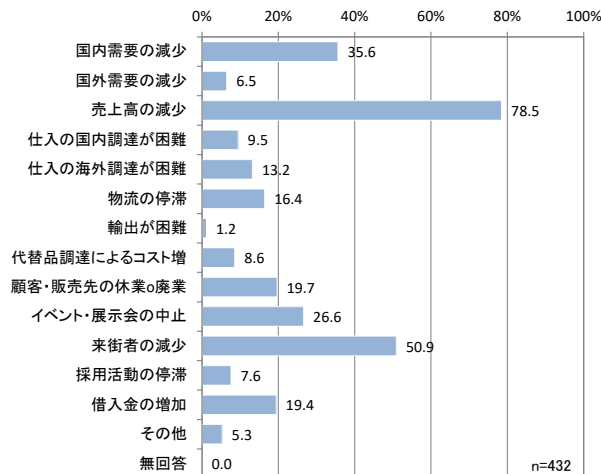
(1) 新型コロナウイルス感染症拡大等の社会動向の影響
(新型コロナウイルス感染症の発生前(令和元(2019)年)と現在を比較)

- 7割強が経営や事業活動に現在もマイナスの影響。「売上高の減少」、「来街者の減少」、「国内需要の減少」等。
- その他、原材料価格の上昇の影響も大きい。

現在の経営や事業活動への影響



現在の経営や事業活動への影響の内容



【ヒアリング調査意見】

【新型コロナウイルス感染症拡大の影響】

- 現在は新型コロナウイルス感染症発生前の状況に戻りつつあるが、駐車場等一部は戻っていない。(不動産業)
- 新型コロナウイルス感染症発生前の売上げに戻っている入居テナント企業はない。入居テナント企業の売上げは、新型コロナウイルス感染症発生前の水準には戻らないだろう。(不動産業)
- 新型コロナウイルス感染症発生前の売上高には戻っていない。また、情報発信の仕方が紙媒体以外のものに変化していることも印刷業としては影響している。(製造業)
- 学校給食が中止になった時期があったが、早期に再開したため売り上げにはあまり影響を受けていない。(農業)
- 売上は減少したが、現在は新型コロナウイルス感染症発生前に比べて、売上高や経常損益は増加している。増加要因は、新しい商品開発に注力したことである。(食品製造・販売)

【物価高騰・為替変動】

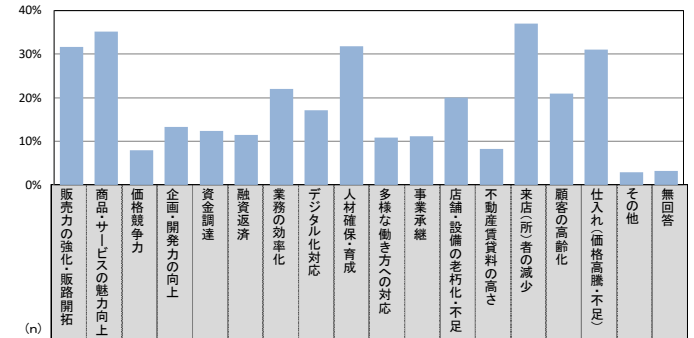
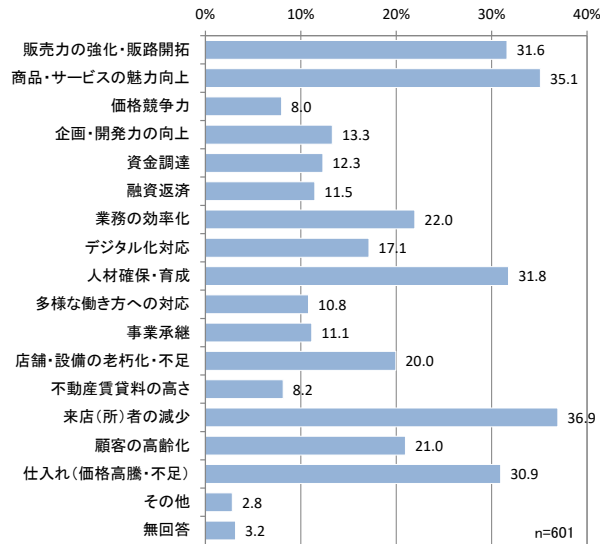
- 資材の価格が高騰しており、紙が一番大きな影響を受けている。(製造業)
- 顧客が購入する洋服の価格帯が下がってきているため、昨年後半から商品価格を1ランク下げた。(小売業)
- 緩衝材の素材はポリエチレン(PE)のため、原材料価格の高騰の影響を受けているが、価格転嫁はできている。(卸売業)
- 海外原料に頼っている化学肥料は価格が高騰した。現在は入手できているが、今後、安定な入手ができるか不安である。(農業)
- 材料費が高騰している。輸入材料も為替変動の影響を受けている。現在のところ、価格転嫁しても客数と売上げは順調である。(食品製造・販売)

1. 市内事業者調査

(2) 経営上の課題

- 経営上の課題は、「来店(所)者の減少」(36.9%)が最も高く、続いて「商品・サービスの魅力向上」(35.1%)、「人材確保・育成」(31.8%)、「販売力の強化・販路開拓」(31.6%)、「仕入れ(価格高騰・不足)」(30.9%)が3割を超えている。
- 「人材確保・育成」は、業種別にみると建設業、製造業、生活関連サービス業、医療福祉、従業員数規模では規模が大きいほど高い。
- 創業年別にみると、「平成26年以降」では「商品・サービスの魅力向上」「販売力の強化・販路開拓」が高い。

経営上の課題(MA:5)



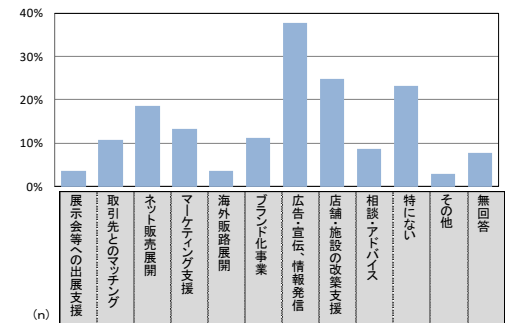
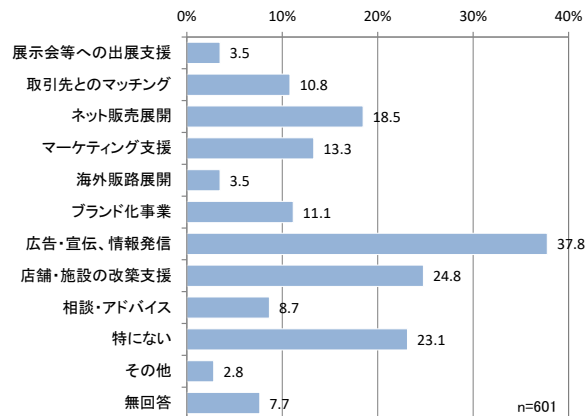
		(n)	31.6	35.1	8.0	13.3	12.3	11.5	22.0	17.1	31.8	10.8	11.1	20.0	8.2	36.9	21.0	30.9	2.8	3.2
業種別	全体	(601)	31.6	35.1	8.0	13.3	12.3	11.5	22.0	17.1	31.8	10.8	11.1	20.0	8.2	36.9	21.0	30.9	2.8	3.2
	建設業	(20)	25.0	25.0	15.0	10.0	10.0	5.0	30.0	15.0	40.0	10.0	20.0	5.0	5.0	0.0	20.0	75.0	0.0	5.0
	製造業	(15)	53.3	60.0	6.7	40.0	20.0	6.7	6.7	20.0	53.3	6.7	20.0	0.0	6.7	0.0	6.7	46.7	0.0	0.0
	専門・技術サービス業	(46)	37.0	41.3	4.3	17.4	15.2	15.2	21.7	13.0	30.4	13.0	17.4	6.5	8.7	26.1	28.3	6.5	2.2	2.2
	卸売業・小売業	(187)	44.9	39.6	11.2	12.8	13.9	12.3	18.2	15.0	25.7	11.2	5.3	18.2	11.2	46.5	25.1	38.0	2.1	2.1
	不動産業・物品賃貸業	(74)	23.0	16.2	6.8	10.8	5.4	5.4	17.6	10.8	20.3	6.8	24.3	31.1	6.8	24.3	8.1	9.5	6.8	8.1
	宿泊業、飲食サービス業	(103)	22.3	40.8	8.7	13.6	10.7	12.6	23.3	9.7	33.0	2.9	12.6	26.2	4.9	49.5	21.4	56.3	3.9	1.0
	生活関連サービス業、娯楽業	(54)	18.5	29.6	1.9	11.1	16.7	14.8	25.9	16.7	40.7	13.0	5.6	29.6	13.0	33.3	20.4	9.3	1.9	3.7
	医療福祉	(53)	18.9	30.2	3.8	9.4	9.4	15.1	28.3	39.6	54.7	13.2	5.7	18.9	3.8	39.6	22.6	22.6	1.9	1.9
	その他	(44)	31.8	36.4	6.8	15.9	15.9	9.1	29.5	34.1	25.0	27.3	11.4	11.4	4.5	29.5	20.5	18.2	2.3	4.5
従業員規模別	1人	(118)	28.8	35.6	5.9	5.9	13.6	11.0	16.1	9.3	7.6	3.4	4.2	22.9	10.2	39.8	29.7	37.3	6.8	2.5
	2~4人	(194)	29.9	30.4	11.9	13.9	12.9	11.3	16.5	16.5	19.1	5.2	14.4	24.2	10.3	41.2	22.7	34.0	2.1	3.6
	5~19人	(175)	33.1	32.6	6.9	12.6	12.0	14.9	25.7	18.3	48.0	13.1	14.3	16.0	6.3	36.6	15.4	28.6	2.3	3.4
	20~49人	(52)	40.4	53.8	5.8	26.9	13.5	7.7	25.0	25.0	61.5	21.2	9.6	15.4	7.7	26.9	19.2	26.9	0.0	0.0
	50人以上	(44)	36.4	50.0	6.8	18.2	4.5	4.5	45.5	27.3	63.6	31.8	2.3	15.9	2.3	20.5	11.4	15.9	2.3	0.0
創業年別	昭和19年以前	(47)	29.8	34.0	6.4	17.0	6.4	8.5	19.1	17.0	25.5	14.9	14.9	12.8	4.3	27.7	21.3	25.5	0.0	8.5
	昭和20年~30年代	(100)	24.0	29.0	12.0	6.0	8.0	6.0	20.0	14.0	27.0	10.0	17.0	27.0	3.0	38.0	35.0	28.0	2.0	5.0
	昭和40年~50年代	(116)	26.7	36.2	9.5	11.2	7.8	10.3	20.7	12.9	26.7	9.5	19.8	25.0	5.2	38.8	21.6	34.5	5.2	3.4
	昭和60年~平成15年	(118)	23.7	27.1	7.6	14.4	15.3	14.4	17.8	17.8	33.9	9.3	9.3	26.3	11.9	40.7	25.4	32.2	3.4	2.5
	平成16年~平成25年	(106)	43.4	37.7	3.8	10.4	16.0	14.2	20.8	17.9	42.5	12.3	7.5	15.1	12.3	36.8	11.3	32.1	1.9	1.9
平成26年以降	(106)	42.5	45.3	8.5	23.6	17.9	14.2	31.1	23.6	33.0	12.3	0.9	7.5	9.4	33.0	12.3	30.2	2.8	0.0	

1. 市内事業者調査

(3) テーマ別課題1：販売・販路拡大

- 販売を拡大するために必要な支援策は、「広告・宣伝、情報発信」(37.8%)が最も高く、「店舗・施設の改築支援」(24.8%)、「ネット販売展開」(18.5%)の順で続く。
- 業種別にみると、「広告・宣伝、情報発信」は他業種と比較して「生活関連サービス業、娯楽業」「卸売業、小売業」が高い。「取引先とのマッチング」は他業種と比較して「製造業」「専門・技術サービス業」が高い。「ネット販売展開」では、他業種と比較して「製造業」「卸売業、小売業」が高い。
- 創業年別にみると、「広告・宣伝、情報発信」は『平成16年以降』の事業者で高い。「平成26年以降」は「特にない」が他と比較して最も低く、「支援を求めている事業者が多い」ことがうかがえる。

販売を拡大するために必要な支援策(MA)



		全体	(601)	3.5	10.8	18.5	13.3	3.5	11.1	37.8	24.8	8.7	23.1	2.8	7.7
業種別	建設業	(20)	0.0	10.0	0.0	0.0	0.0	10.0	20.0	5.0	20.0	50.0	0.0	5.0	
	製造業	(15)	0.0	33.3	33.3	26.7	13.3	26.7	33.3	20.0	0.0	20.0	0.0	0.0	
	専門・技術サービス業	(46)	4.3	32.6	17.4	23.9	2.2	21.7	37.0	13.0	13.0	15.2	0.0	8.7	
	卸売業、小売業	(187)	6.4	9.6	32.1	15.5	5.9	10.2	43.3	29.9	8.0	19.8	3.2	6.4	
	不動産業、物品賃貸業	(74)	0.0	2.7	10.8	6.8	0.0	6.8	25.7	25.7	8.1	28.4	0.0	13.5	
	宿泊業、飲食サービス業	(103)	0.0	5.8	11.7	9.7	2.9	7.8	35.0	31.1	3.9	23.3	6.8	4.9	
	生活関連サービス業、娯楽業	(54)	1.9	3.7	11.1	13.0	3.7	16.7	53.7	25.9	9.3	16.7	1.9	9.3	
	医療、福祉	(53)	3.8	7.5	15.1	13.2	0.0	11.3	43.4	24.5	11.3	28.3	1.9	3.8	
	その他	(44)	6.8	25.0	9.1	11.4	4.5	9.1	25.0	11.4	13.6	25.0	4.5	15.9	
	創業年別	昭和19年以前	(47)	2.1	4.3	10.6	2.1	0.0	10.6	25.5	25.5	10.6	23.4	0.0	14.9
昭和20年・30年代		(100)	4.0	11.0	11.0	11.0	2.0	9.0	22.0	22.0	6.0	32.0	4.0	9.0	
昭和40年・50年代		(116)	2.6	9.5	21.6	12.9	1.7	8.6	37.9	24.1	9.5	22.4	2.6	10.3	
昭和60年～平成15年		(118)	3.4	9.3	14.4	7.6	5.1	7.6	37.3	28.0	7.6	28.8	3.4	5.9	
平成16年～平成25年		(106)	3.8	14.2	19.8	17.0	7.5	15.1	42.5	22.6	5.7	18.9	2.8	3.8	
平成26年以降		(106)	4.7	13.2	29.2	23.6	2.8	16.0	52.8	25.5	14.2	15.1	2.8	4.7	

【ヒアリング調査意見】

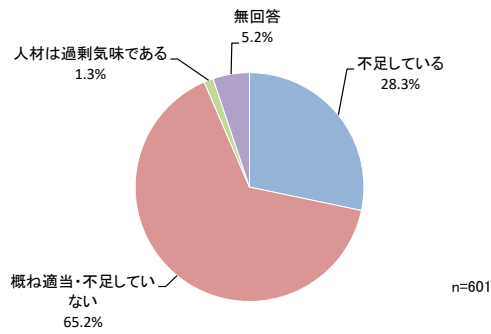
- これまでは店主の目利きやネットワークによって購入できたものが、今は**オンラインやSNSで見ても購入することができるようになり**、作家から商品を仕入れるのが困難になっている。(小売業)
- CO+LAB MUSASHINO事業が始まってからは**交流会で意見交換ができる**ようになり、良い流れが来ている。CO+LAB MUSASHINO事業や食育の取り組みは、地場産の野菜を知ってもらう入口になる。(農業)

1. 市内事業者調査

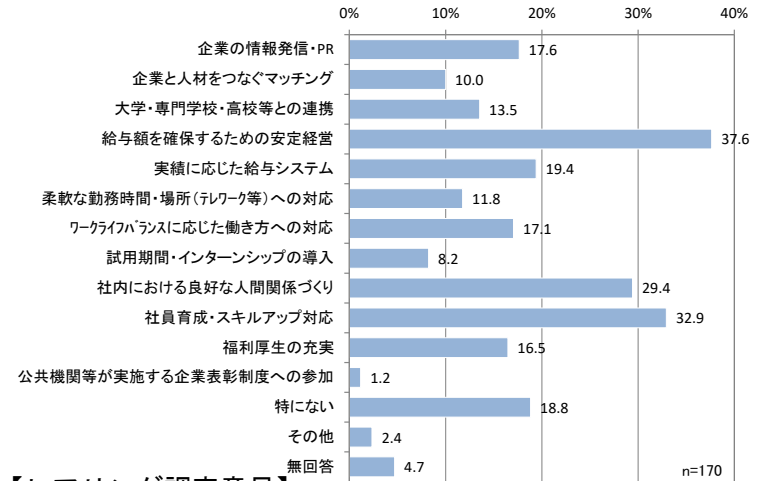
テーマ別課題2：人材の確保・育成

- 人材確保状況は、「**不足している**」(28.3%)が3割近くある。業種別にみると、「**製造業**」「**その他**」「**生活関連サービス業、娯楽業**」「**建設業**」が高く、従業員規模別では、従業員規模が大きくなるほど高い。
- 「不足している」と回答した事業者には今後、人材を確保するために取り組んでみたいことを聞いたところ、「**給与額を確保するための安定経営**」(37.6%)が最も高く、「**社員育成・スキルアップ対応**」(32.9%)、「**社内における良好な人間関係づくり**」(29.4%)の順で続く。

人材の確保状況



今後、人材を確保するために取り組んでみたいこと (MA:5)

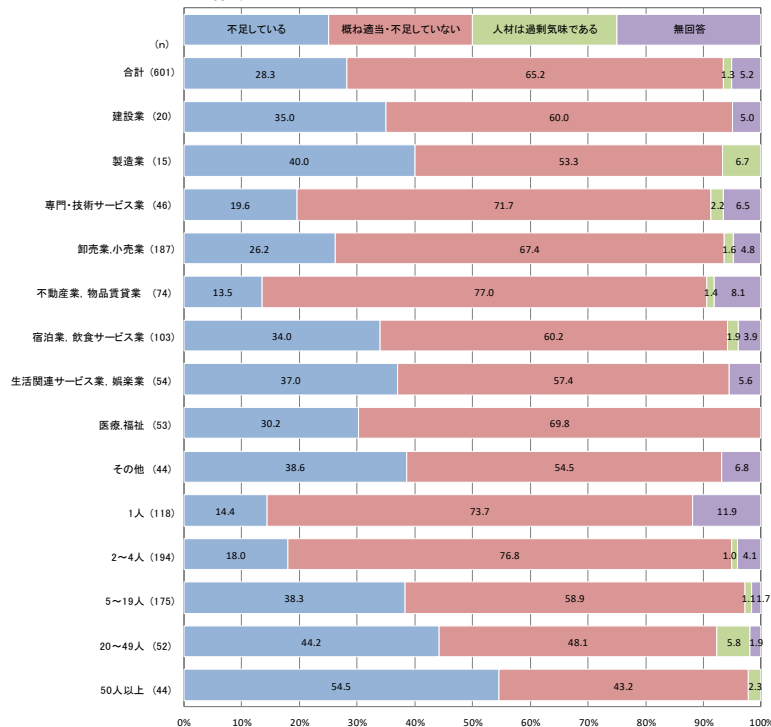


【ヒアリング調査意見】

- 人材の確保は難しいが、自ら企画提案して仕事に取組め、**面白いことをやっている会社だと伝われば**、やりがいを感じてもらえる。(製造業)
- ダブルワーカーが採用ターゲットになるが、ターゲット数が少ない。(福祉)
- 収穫期にパートを雇いたいが、雇用の仕組みが分からない。市民参加型で、**農業を理解してもらえる環境づくりをしたい**。(農業)
- 社員は充足しているが、パート・アルバイトが不足している。ハローワークでは集まらないため、**求人雑誌を利用しているが経費がかかる**。(食品製造・販売)
- 福祉の現場しか知らない若い人は、一般企業や行政の仕組みを知らないことが多い。**政策論と現場の両方の視点**を持たなければ、事業は展開できない。若い人が両方の視点を持てる育成が必要である。**働きながら学ぶ機会やオンラインで受けられるもの**があればよい。(福祉)

業種別

従業員規模別

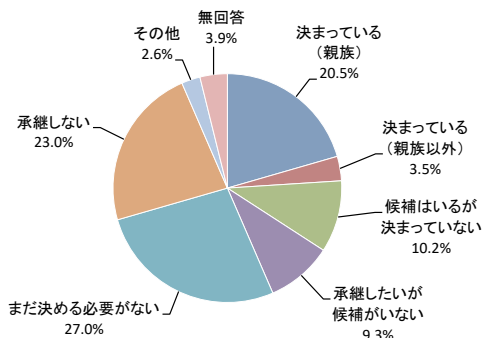


1. 市内事業者調査

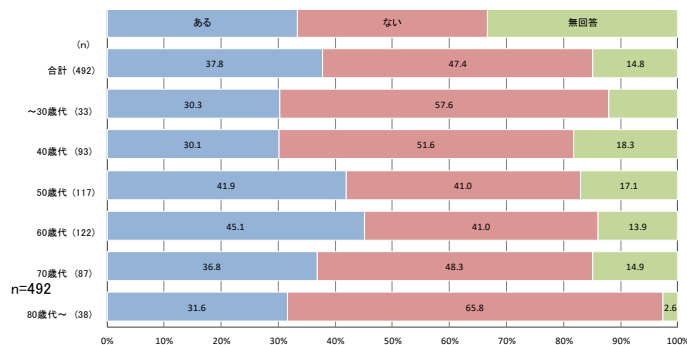
テーマ別課題3：事業承継

- 後継者の状況は、「決まっている（親族）」と「決まっている（親族以外）」を合わせた『決まっている』（24.0%）は2割台半ば近く、「継承しない」が23.0%、「**承継したいが候補がない**」が**9.3%**となっている。
- 事業承継に関する課題の有無は、「**ある**」が**37.8%**である。代表者の年齢別にみると、「**60歳代**」は「ある」（45.1%）が4割台半ばで他年代と比較して高く、「ない」（41.0%）を上回る。
- 事業承継における課題は、「**後継者の育成**」（61.8%）が最も高く、「**ノウハウ・スキル等の承継**」（34.4%）、「**相続税・贈与税等の税金対策**」（31.2%）の順で続く。**従業員規模別**にみると、『**20人以上**』では、「**後継者の育成**」が**7割**を超えている。

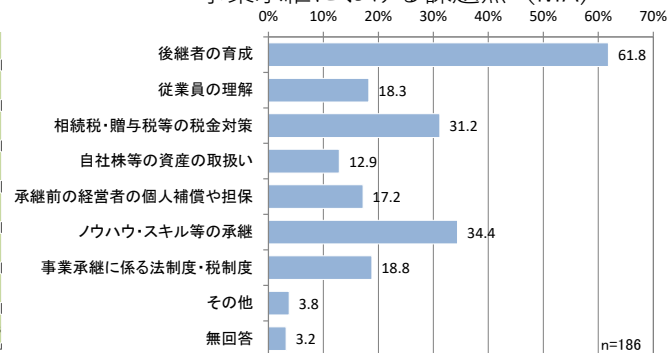
後継者の状況



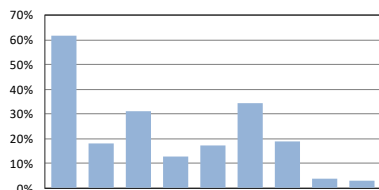
事業承継に関する課題の有無



事業承継における課題点 (MA)



事業承継における課題点(MA) (従業員規模別)



		(n)	後継者の育成	従業員の理解	相続税・贈与税等の税金対策	自社株等の資産の取扱い	承継前の経営者の個人補償や担保	ノウハウ・スキル等の承継	事業承継に係る法制度・税制度	その他	無回答
全体		(186)	61.8	18.3	31.2	12.9	17.2	34.4	18.8	3.8	3.2
従業員規模別	1人	(20)	45.0	5.0	40.0	0.0	10.0	45.0	15.0	20.0	0.0
	2～4人	(67)	59.7	10.4	32.8	6.0	11.9	25.4	11.9	1.5	4.5
	5～19人	(71)	62.0	25.4	26.8	16.9	25.4	39.4	23.9	2.8	2.8
	20～49人	(14)	85.7	35.7	35.7	42.9	21.4	28.6	28.6	0.0	0.0
	50人以上	(9)	77.8	33.3	44.4	22.2	11.1	55.6	22.2	0.0	0.0

【ヒアリング調査意見】

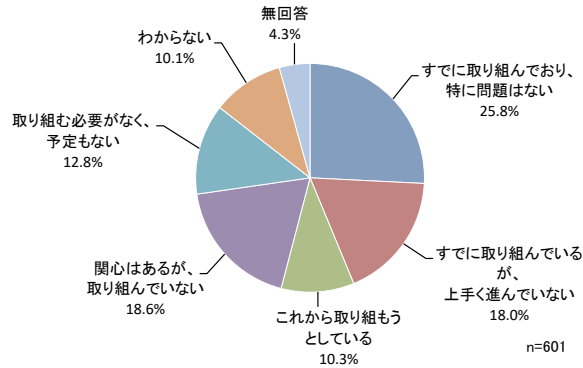
- 承継したいが候補者がいない。家族以外でも同じ志を持った人がいれば承継したいと考えている。しかし、**どのように募集したらよいのか分からない。アドバイスが欲しい。**金融機関や公的な相談窓口を利用したことは無い。セミナーへの参加は、知り合いに会う可能性があるため抵抗がある。（食品製造・販売）
- 就職のインターンと同じように**承継者候補が2～3年働くことが出来る仕組み**があればよいと思う。従業員との信頼関係を築くことも重要になるため、一緒に働けばお互いに見極めることができる。（食品製造・販売）

1. 市内事業者調査

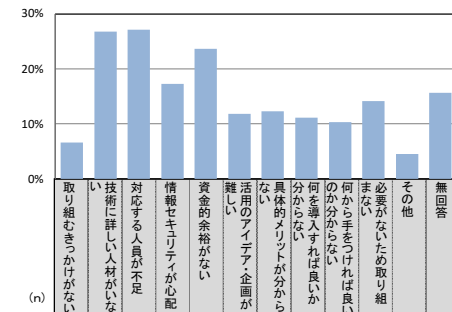
テーマ別課題 4：デジタル技術の活用

- デジタル化への取り組み状況は、「すでに取り組んでおり、特に問題はない」(25.8%)が最も高く、「関心はあるが、取り組んでいない」(18.6%)、「すでに取り組んでいるが、上手く進んでいない」(18.0%)の順で続く。
- デジタル化への取組みにおける課題は、「対応する人員が不足」(27.1%)が最も高く、「技術に詳しい人材がない」(26.8%)、「資金的余裕がない」(23.6%)の順で続く。デジタル化への取り組み状況別にみると、「すでに取り組んでおり、特に問題はない」と回答した企業では「情報セキュリティが心配」(18.1%)が最も高い。「すでに取り組んでいるが、上手く進んでいない」と回答した企業では「対応する人員が不足」(54.6%)が5割台半ば近くである。「関心はあるが取り組んでいない」と回答した企業では、「取り組むきっかけがない」(16.1%)、「資金的余裕がない」(41.1%)、「具体的メリットが分からない」(29.5%)、「何を導入すれば良いか分からない」(26.8%)、「何から手をつければ良いのか分からない」(20.5%)が他の取り組み状況に比べて高くなっている。

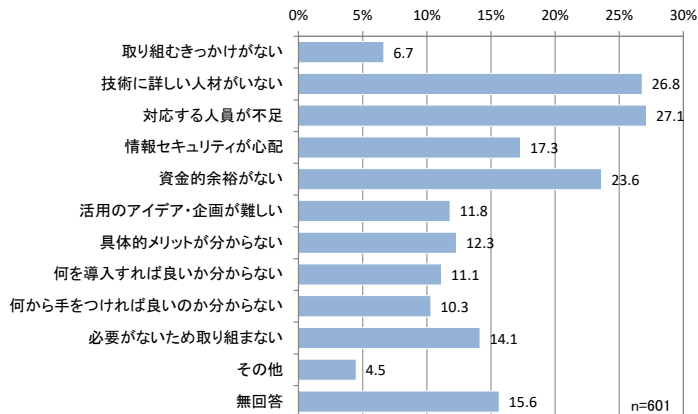
デジタル化への取り組み状況



デジタル化への取組みにおける課題 (MA)



デジタル化への取組みにおける課題 (MA)



		全体	(601)	6.7	26.8	27.1	17.3	23.6	11.8	12.3	11.1	10.3	14.1	4.5	15.6
別	すでに取り組んでおり、特に問題はない	(155)	1.3	12.3	16.1	18.1	13.5	6.5	3.2	2.6	3.2	7.1	8.4	32.9	
	すでに取り組んでいるが、上手く進んでいない	(108)	2.8	41.7	54.6	24.1	34.3	23.1	9.3	8.3	8.3	0.9	3.7	6.5	
	これから取り組もうとしている	(82)	8.1	40.3	35.5	19.4	30.6	22.6	14.5	17.7	12.9	3.2	3.2	4.8	
	関心はあるが、取り組んでいない	(112)	16.1	40.2	32.1	20.5	41.1	9.8	29.5	26.8	20.5	7.1	0.9	0.9	
	取り組む必要がなく、予定もない	(77)	2.6	10.4	7.8	7.8	6.5	3.9	14.3	1.3	6.5	63.6	1.3	14.3	
	わからない	(61)	13.1	21.3	18.0	11.5	14.8	6.6	9.8	18.0	19.7	21.3	9.8	14.8	

【ヒアリング調査意見】

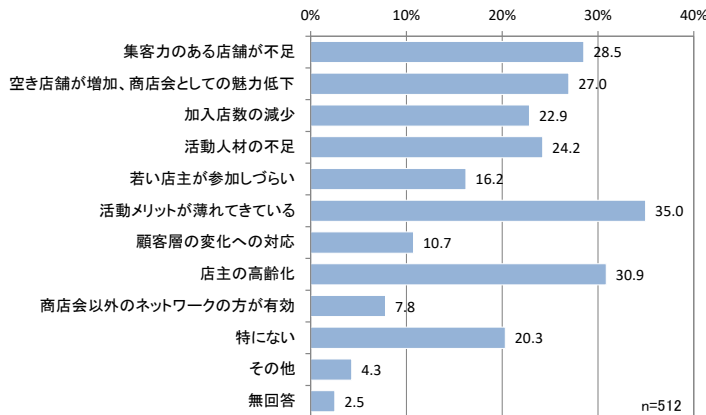
- デジタル化にはすでに取り組んでいるが、うまく進んでいない。社内に**詳しい人がいない**ことが要因である。(製造業)
- デジタル化の推進に関する補助金の利用するにも申請のための計画を立てる人材の確保が難しい。設備投資を抑えている状況では、**費用回収が見込めないとデジタル化に取り組めない**。(製造業)
- すでに取り組んでいるが、うまく進んでいない。スタッフが高齢化しているので**苦手意識が先行**している。ホームページを刷新したいが、担う人材がない。デジタル技術の**支援員に来てもらうのと、職員が講習を受けるのと、どちらが有効なのか**。(福祉)

1. 市内事業者調査

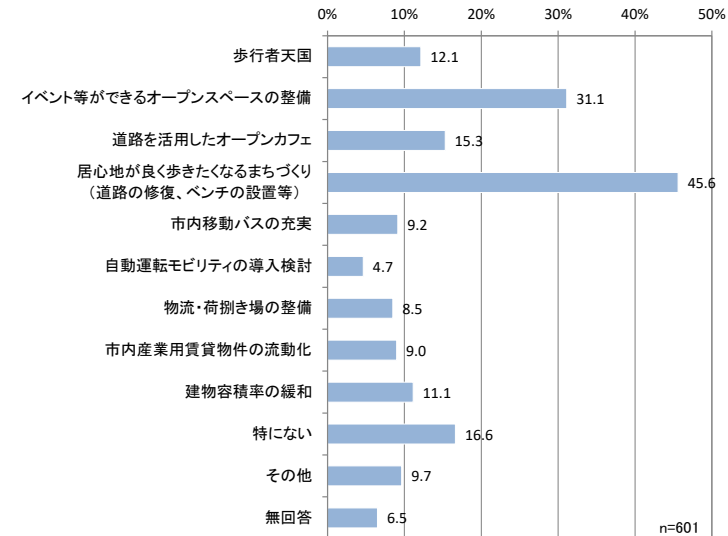
4. 地域活動

- 商店会加入者に商店会における重要な課題点を聞いたところ、「活動メリットが薄れてきている」(35.0%)が最も高く、「店主の高齢化」(30.9%)、「集客力のある店舗が不足」(28.5%)の順で続く。
- 地域活動やまちづくりへの取り組み状況は、「すでに取り組んでいる」が28.0%、「これから取り組もうとしている」(5.0%)と「関心があるが、取り組んでいない」(29.3%)を合わせた『今後取り組む可能性がある』事業者は、3割台半ば近くとなっている。創業年別にみると、『昭和50年代以前』では「すでに取り組んでいる」が高く、「平成26年以降」では「関心はあるが、取り組んでいない」が4割強となっている。
- 市内産業の活性化に必要なまちづくりの取り組みは、「居心地が良く歩きたくなるまちづくり(道路の修復、ベンチの設置等)」(45.6%)が最も高く、「イベント等ができるオープンスペースの整備」(31.1%)、「道路を活用したオープンカフェ」(15.3%)の順で続く。

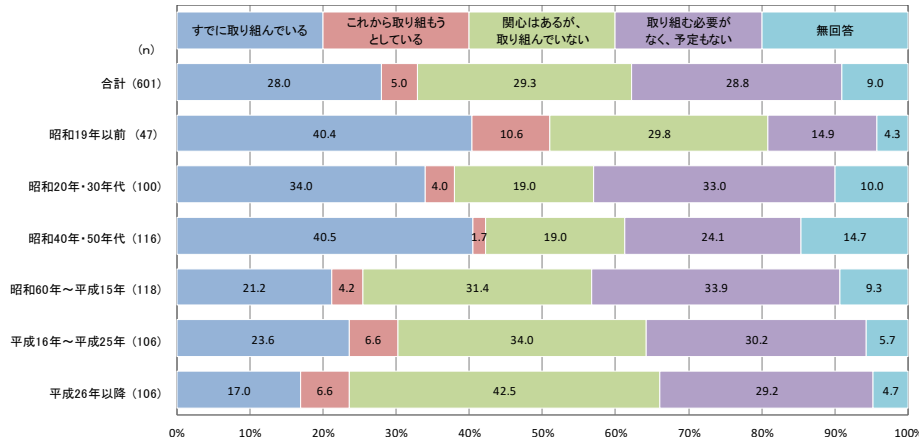
商店会における重要な課題点 (MA)



市内産業の活性化に必要なまちづくりの取り組み (MA: 3)



地域活動やまちづくりへの取り組み状況



【ヒアリング調査意見】

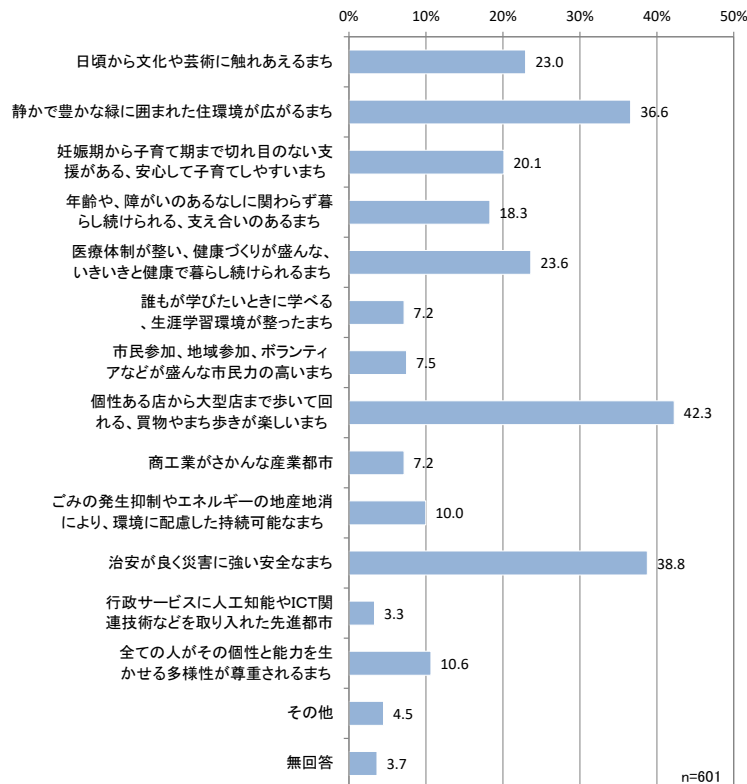
- 商店会活動は世代交代が課題である。(製造業)
- ランダム性と多様性が重要になる。商店会がまちのコモンズになって欲しい。(小売業)
- ビルの中だけで事業をしても限界がある。ビルの外に出て、まちと一緒に取り組めるイベント等をやりたい。吉祥寺はイベントを開催するスペースが少ない。(不動産業)
- 多摩地域全体が盛り上がるのが重要で、クリエイターが集まって情報発信する地域のハブになりたい。クリエイティブな人が集まることが新事業のきっかけとなり、イノベーションにつながると期待している。(製造業)

1. 市内事業者調査

5. 武蔵野市のまちの方向性

- 武蔵野市のまちの方向性は、「個性ある店から大型店まで歩いて回れる、買物やまち歩きが楽しいまち」(42.3%)が最も高く、「治安が良く災害に強い安全なまち」(38.8%)、「静かで豊かな緑に囲まれた住環境が広がるまち」(36.6%)の順で続く。

武蔵野市のまちの方向性 (MA:3)



【ヒアリング調査意見】

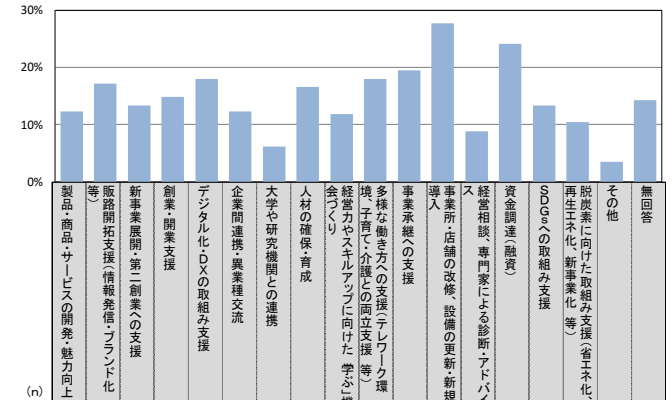
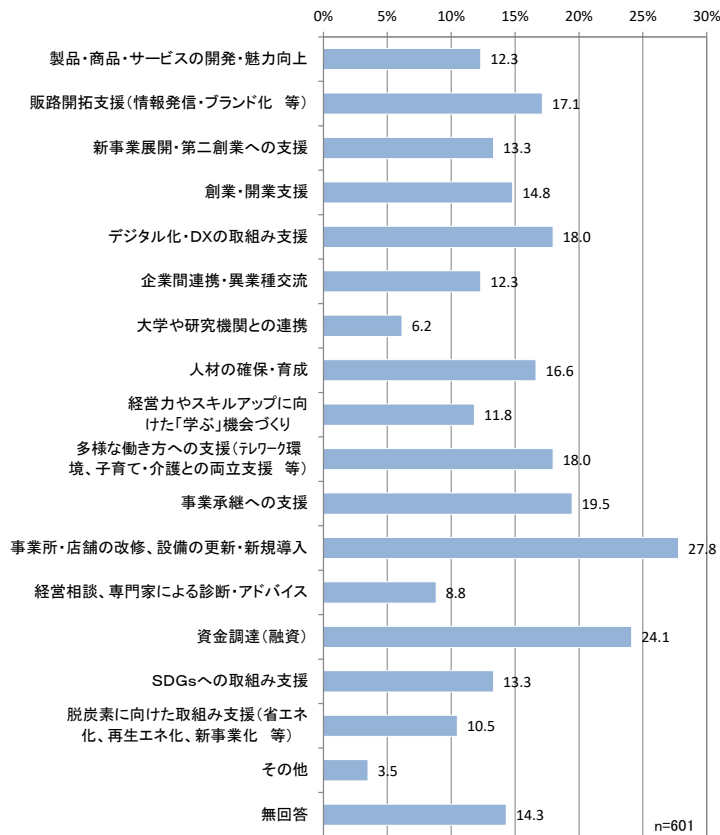
- 活力があるまちとは、若い世代を引き付け集うまちのことを言うのではないだろうか。駅前の再開発で近代的な高層ビルを建てれば良いというものではない。吉祥寺地区に残っている街の雰囲気を生かして、若者が関心を持つまちにしていかなければならない。高い賃料を払ってくれる企業だけを受け入れては、ディスカウントストアやドラッグストアだけのつまらないまちになってしまう。(不動産業)
- 武蔵野市にはクリエイティブなデザイナーが多い。子供たちに投資し、アーティストが生まれるまちになって欲しい。(製造業)
- まちとしての魅力はあるので、次代の文化は若い人たちの考えや感覚が鍵になる。商売をする場所と住む場所を一緒にして、若い人たちが思いついたことを実現できる環境づくりが突破口になるのではないか。(小売業)
- 「高齢者福祉の武蔵野市」から「多様性を具現化できる武蔵野市」に、キャッチコピーを変化させることができると思っている。(福祉)
- 子どもが多いので、にぎやかなまちにしていきたい。人のつながりを大事にするまちが良い。(農業)
- 個店が減り、ナショナルチェーンが増えて、吉祥寺が面白くなってきた。(農業)
- 商店会活動で地権者と話をすると、事業を辞めた人が多い。稼げる個店は残るが、稼げなくなれば店を貸した方が儲かる。(食品製造・販売)

1. 市内事業者調査

6. 充実してほしい支援策

- 充実してほしい支援策は、「**事業所・店舗の改修、設備の更新・新規導入**」(27.8%)が最も高く、「**資金調達(融資)**」(24.1%)、「**事業承継への支援**」(19.5%)の順で続く。「**事業所・店舗の改修、設備の更新・新規導入**」を業種別にみると、「**生活関連サービス業、娯楽業**」「**不動産業、物品賃貸業**」「**医療、福祉**」で3割を超えている。また、「**建設業**」では「**人材の確保・育成**」、「**製造業**」では「**販路開拓支援(情報発信・ブランド化等)**」が高い。

充実してほしい支援策 (MA:5)



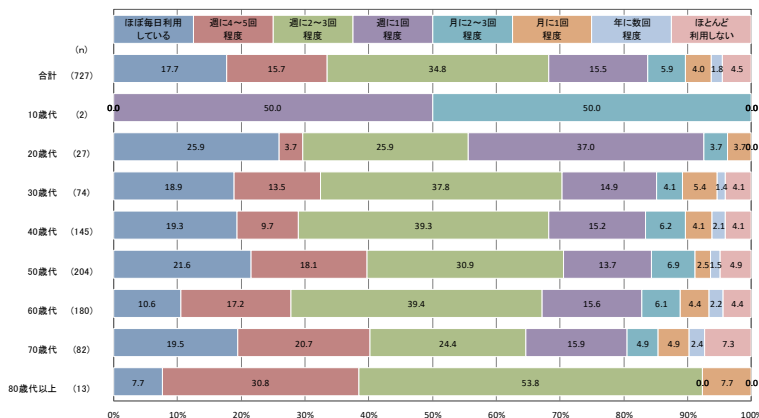
業種別	全体		(601)																	
	割合 (%)	件数	12.3	17.1	13.3	14.8	18.0	12.3	6.2	16.6	11.8	18.0	19.5	27.8	8.8	24.1	13.3	10.5	3.5	14.3
業種別	建設業	(20)	15.0	5.0	0.0	20.0	25.0	15.0	0.0	40.0	10.0	15.0	35.0	25.0	5.0	20.0	25.0	25.0	0.0	0.0
	製造業	(15)	20.0	46.7	20.0	13.3	26.7	26.7	6.7	26.7	13.3	6.7	26.7	0.0	6.7	26.7	13.3	26.7	0.0	6.7
	専門・技術サービス業	(46)	6.5	13.0	15.2	23.9	19.6	15.2	6.5	10.9	19.6	17.4	17.4	19.6	15.2	23.9	8.7	6.5	2.2	17.4
	卸売業・小売業	(187)	14.4	24.1	15.5	12.3	18.2	11.8	2.1	13.9	9.1	11.8	13.9	29.9	10.2	22.5	15.5	10.2	2.1	16.6
	不動産業、物品賃貸業	(74)	10.8	16.2	8.1	13.5	20.3	9.5	16.2	18.9	13.5	24.3	33.8	32.4	9.5	28.4	10.8	8.1	6.8	13.5
	宿泊業、飲食サービス業	(103)	14.6	13.6	11.7	13.6	7.8	9.7	4.9	15.5	8.7	20.4	17.5	25.2	4.9	24.3	13.6	12.6	4.9	17.5
	生活関連サービス業、娯楽業	(54)	7.4	5.6	11.1	16.7	7.4	9.3	3.7	16.7	13.0	29.6	13.0	38.9	5.6	27.8	11.1	3.7	3.7	9.3
	医療福祉	(53)	5.7	9.4	18.9	13.2	30.2	15.1	13.2	30.2	17.0	22.6	22.6	32.1	9.4	20.8	11.3	9.4	5.7	5.7
	その他	(44)	18.2	22.7	15.9	18.2	29.5	15.9	6.8	4.5	11.4	13.6	22.7	18.2	9.1	22.7	9.1	13.6	2.3	18.2
	従業者規模別	1人	(118)	11.9	13.6	15.3	20.3	11.9	5.1	4.2	8.5	16.1	15.3	19.5	21.2	15.3	27.1	11.0	9.3	1.7
2~4人		(194)	8.8	14.9	9.8	10.8	16.0	12.9	7.7	9.3	13.9	15.5	20.1	33.5	8.8	26.3	12.4	13.4	4.6	16.0
5~19人		(175)	12.6	20.6	18.3	20.0	20.6	13.7	6.9	24.6	9.1	21.1	22.3	29.7	5.1	25.7	11.4	8.6	2.9	10.3
20~49人		(52)	19.2	25.0	15.4	11.5	25.0	19.2	1.9	28.8	7.7	23.1	25.0	23.1	7.7	19.2	19.2	7.7	3.8	3.8
50人以上		(44)	15.9	13.6	6.8	2.3	29.5	20.5	6.8	27.3	6.8	22.7	4.5	22.7	6.8	6.8	25.0	15.9	4.5	11.4
創業年別	昭和19年以前	(47)	6.4	10.6	6.4	6.4	17.0	8.5	8.5	17.0	8.5	21.3	29.8	36.2	10.6	10.6	10.6	8.5	0.0	14.9
	昭和20年・30年代	(100)	13.0	16.0	4.0	12.0	15.0	13.0	2.0	14.0	9.0	13.0	24.0	25.0	6.0	22.0	13.0	11.0	6.0	25.0
	昭和40年・50年代	(116)	11.2	16.4	9.5	14.7	17.2	12.1	7.8	14.7	6.9	17.2	23.3	28.4	7.8	21.6	12.9	11.2	2.6	17.2
	昭和60年~平成15年	(118)	9.3	11.9	14.4	15.3	21.2	11.9	4.2	18.6	11.9	19.5	17.8	27.1	9.3	26.3	11.0	10.2	4.2	16.1
	平成16年~平成25年	(106)	14.2	24.5	22.6	16.0	18.9	12.3	7.5	17.9	18.9	19.8	11.3	28.3	11.3	32.1	14.2	8.5	4.7	6.6
	平成26年以降	(106)	17.9	20.8	18.9	17.9	18.9	14.2	7.5	17.0	15.1	19.8	16.0	26.4	9.4	23.6	16.0	11.3	1.9	6.6

2. 市民調査

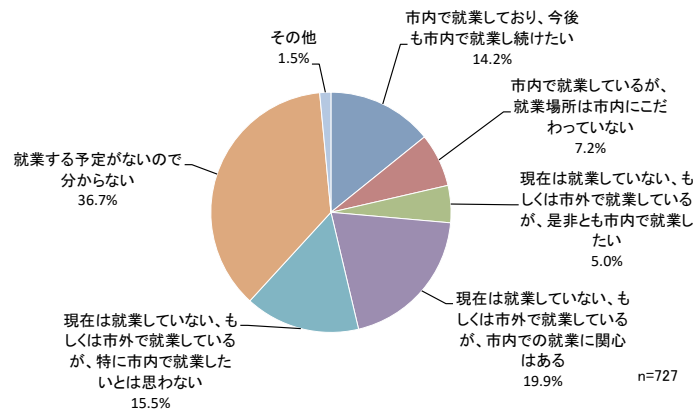
(1) 属性・普段の買い物状況

- **市内の商店等（スーパー、大型店、量販店、コンビニを除く）の利用頻度**は、「週に2～3回程度」（34.8%）が最も高く、「ほぼ毎日利用している」（17.7%）、「週に4～5回程度」（15.7%）の順で続く。年代別にみると、「30歳代以上は、『週に2～3回程度以上利用している』が6割を超えている。
- **日常生活品等の買い物環境について、改善するために必要なサービス等**は、「インターネットショッピング」（21.5%）が最も高く、「お店で買った商品の配達サービス」（14.3%）、「家族の協力」（12.1%）の順で続く。
- 市内での就業意向は、「現在は就業していない、もしくは市外で就業しているが、市内での就業に関心はある」（19.9%）、「現在は就業していない、もしくは市外で就業しているが、是非とも市内で就業したい」（5.0%）を合わせた**24.9%が市内への就業に関心を持っている。**
- 起業への関心は、「起業したい」（2.9%）と「関心がある」（17.9%）を合わせた**2割強が起業への意向を持っている。男性20代（7名）では42.9%が関心・意向を持っている。**

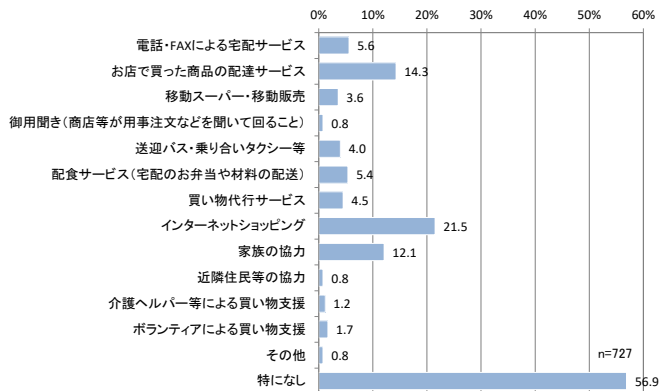
市内の商店等（スーパー、大型店、量販店、コンビニを除く）の利用頻度



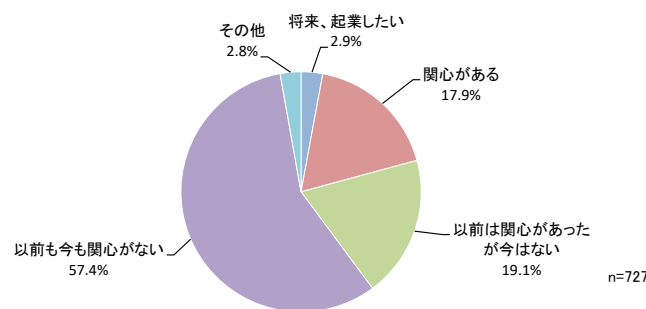
市内での就業意向



日常生活品等の買い物環境について、改善するために必要なサービス等(MA)



起業への関心

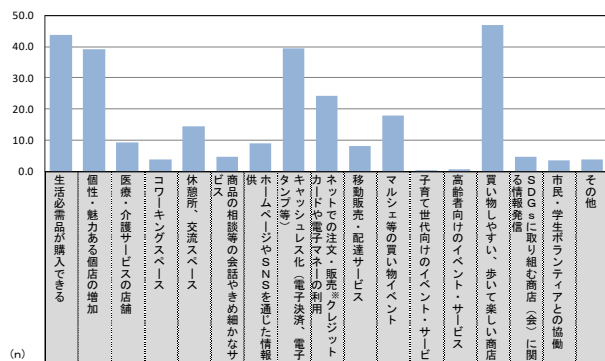


2. 市民調査

(3) 商店会に望むこと、産業振興策について

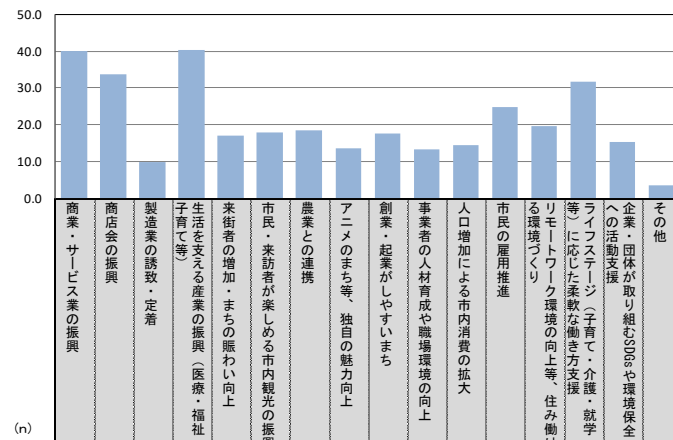
- 市内の商店会に望むことは、「買い物しやすい、歩いて楽しい商店会」(47.0%)が最も高く、「生活必需品が購入できる」(43.7%)、「キャッシュレス化(電子決済、電子スタンプ等)」(39.5%)の順で続く。年代別にみると、「買い物しやすい、歩いて楽しい商店会」は『40~70歳代』が高く、「生活必需品が購入できる」は、『70歳代以上』が高い。
- 武蔵野市の産業振興策として、重要と思われる取組みは、「生活を支える産業の振興(医療・福祉・子育て等)」(40.3%)が最も高く、「商業・サービス業の振興」(39.9%)、「商店会の振興」(33.6%)、「ライフステージ(子育て・介護・就学等)に応じた柔軟な働き方支援」(31.6%)の順で続く。年代別にみると、「生活を支える産業の振興(医療・福祉・子育て等)」は30歳代以上の年代で高い。また、「ライフステージ(子育て・介護・就学等)に応じた柔軟な働き方支援」は30歳代以下で高くなっている。

市内の商店会に望むこと(MA)



年代別		全体	10歳代	20歳代	30歳代	40歳代	50歳代	60歳代	70歳代	80歳代以上
	(n)	(727)	(2)	(27)	(74)	(145)	(204)	(180)	(82)	(13)
	生活必需品が購入できる	43.7	0.0	25.9	45.9	46.9	41.2	41.7	51.2	61.5
	買い物しやすい、歩いて楽しい商店会	39.1	0.0	18.5	29.7	42.1	45.1	40.0	32.9	38.5
	キャッシュレス化(電子決済、電子スタンプ等)	9.4	0.0	3.7	8.1	9.0	6.9	11.7	12.2	23.1
	商業・サービス業の振興	3.7	0.0	3.7	5.4	3.4	4.9	2.8	2.4	0.0
	商店会の振興	14.4	0.0	14.8	10.8	15.2	12.3	15.0	18.3	30.8
	ライフステージ(子育て・介護・就学等)に応じた柔軟な働き方支援	4.7	0.0	3.7	1.4	3.4	4.4	5.0	8.5	15.4
	生活を支える産業の振興(医療・福祉・子育て等)	8.9	0.0	0.0	10.8	13.1	6.4	8.3	11.0	7.7
	その他	3.9	0.0	25.9	29.7	25.5	23.0	21.7	19.5	15.4
	その他	8.1	0.0	14.8	9.5	7.6	8.3	7.2	6.1	7.7
	その他	17.9	0.0	11.1	18.9	25.5	17.6	0.0	9.8	0.0
	その他	0.4	0.0	0.0	1.4	1.4	0.0	0.0	0.0	0.0
	その他	0.7	0.0	0.0	0.0	0.7	1.0	0.6	1.2	0.0
	その他	47.0	0.0	29.6	39.2	52.4	45.6	48.9	52.4	38.5
	その他	4.7	0.0	3.7	6.8	5.5	6.4	2.2	3.7	0.0
	その他	3.6	0.0	7.4	1.4	4.1	2.9	5.0	2.4	0.0
	その他	3.9	0.0	3.7	5.4	1.4	6.9	3.3	1.2	0.0

武蔵野市の産業振興策として、重要と思われる取組み(MA)



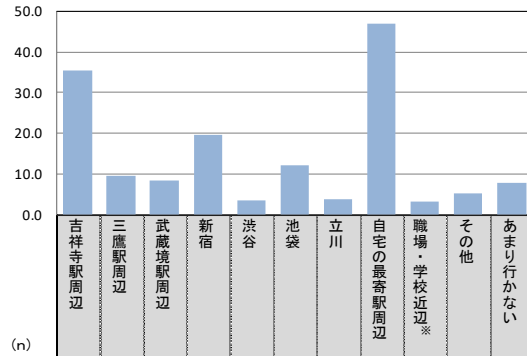
年代別		全体	10歳代	20歳代	30歳代	40歳代	50歳代	60歳代	70歳代	80歳代以上
	(n)	(727)	(2)	(27)	(74)	(145)	(204)	(180)	(82)	(13)
	生活を支える産業の振興(医療・福祉・子育て等)	40.3	0.0	29.6	40.5	39.3	41.7	41.7	50.0	38.5
	商業・サービス業の振興	33.6	0.0	22.2	23.0	30.3	35.6	39.0	36.6	15.4
	製造業の誘致・定着	9.8	0.0	3.7	5.4	13.1	8.9	11.0	11.0	0.0
	来街者の増加・まちの賑わい向上	17.1	0.0	7.4	16.2	15.2	20.6	15.9	23.2	7.7
	市民・来訪者が楽しめる市内観光の振興	17.7	0.0	11.1	12.2	20.0	18.9	20.6	30.5	15.4
	農業との連携	18.4	0.0	11.1	8.1	17.9	20.6	20.6	6.1	0.0
	アニメのまち等、独自の魅力向上	13.6	0.0	22.2	8.1	17.2	21.1	9.8	9.8	0.0
	創業者・起業がしやすいまち	17.5	0.0	7.4	9.5	14.5	15.6	13.4	13.4	15.4
	事業者の人材育成や職場環境の向上	13.2	0.0	14.8	10.8	11.3	12.2	13.4	13.4	30.8
	人口増加による市内消費の拡大	14.4	0.0	11.1	18.9	15.2	12.2	12.2	18.3	23.1
	市民の雇用推進	24.8	0.0	18.5	18.9	23.4	28.9	19.4	8.5	7.7
	環境づくり	19.7	0.0	25.9	20.3	26.9	18.6	28.9	22.0	30.8
	リモートワーク環境の向上等、住み働ける環境づくり	31.6	0.0	44.4	37.8	34.5	32.4	28.9	22.0	30.8
	ライフステージ(子育て・介護・就学等)に応じた柔軟な働き方支援	15.4	0.0	14.8	16.2	12.4	13.7	18.3	15.9	7.7
	企業・団体が取り組むSDGや環境保全への活動支援	3.6	0.0	3.7	1.4	4.1	3.9	3.9	4.9	7.7
	その他	3.9	0.0	3.7	5.4	1.4	6.9	3.3	1.2	0.0

3. 近隣市区民調査

(1) 属性

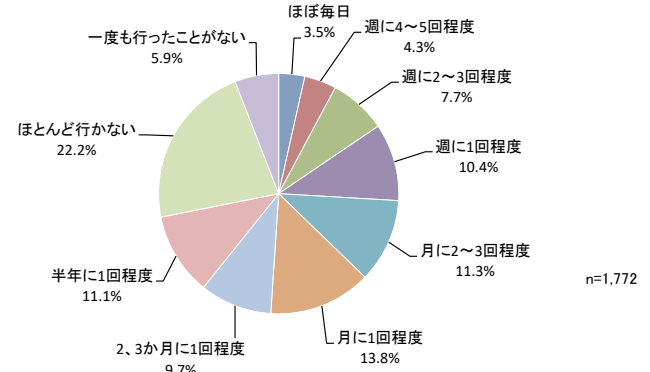
- 休日等に、買い物や食事によく行く場所は、「自宅の最寄駅周辺」(46.8%)が最も高く、「吉祥寺駅周辺」(35.3%)、「新宿」(19.6%)の順で続く。年代別にみると、「吉祥寺駅周辺」は、年代での差異は少なく、「新宿」は『20歳代以下』で高くなっている。
- 普段、武蔵野市を訪れる頻度は、「週に1回程度以上」が25.9%、「月1回程度以上」が51.0%を占める。「ほとんど行かない」(22.2%)は2割強である。
- 武蔵野市を訪れる目的・理由は、「買い物」(58.2%)が最も高く、「食事」(15.0%)、「仕事、学校」(8.2%)の順で続く。年代別にみると、「買い物」は『40歳代以上』が『30歳代以下』と比べてやや高くなっている。

休日等に、買い物や食事によく行く場所 (MA:2)

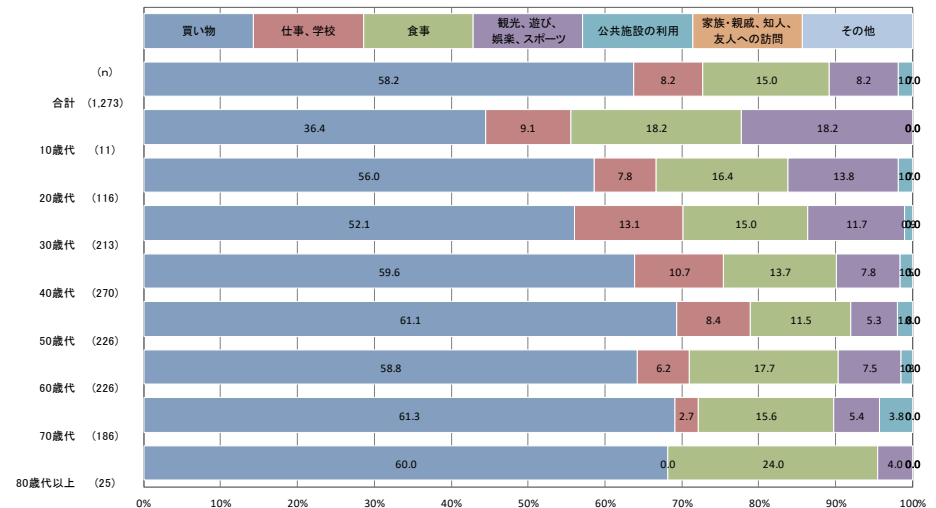


全体		(1,772)	35.3	9.6	8.5	19.6	3.4	12.0	3.8	46.8	3.1	5.3	7.8
年代別	10歳代	(20)	40.0	10.0	10.0	55.0	5.0	10.0	0.0	25.0	10.0	5.0	5.0
	20歳代	(178)	32.6	10.1	5.6	39.3	9.6	14.0	2.2	33.7	3.9	1.7	9.6
	30歳代	(314)	36.9	12.4	8.9	24.8	3.5	16.9	5.4	35.4	2.5	6.1	8.0
	40歳代	(357)	40.3	12.3	9.5	17.4	2.5	11.8	4.8	42.6	3.6	4.2	8.4
	50歳代	(303)	32.7	7.3	10.2	14.5	2.6	10.9	3.6	55.8	4.0	5.3	8.3
	60歳代	(306)	36.9	7.5	8.5	14.4	2.3	10.5	3.3	56.2	3.6	5.9	5.6
	70歳代	(258)	29.8	6.6	5.8	14.0	3.1	9.3	3.5	57.0	0.8	8.1	6.6
	80歳代以上	(36)	30.6	13.9	11.1	8.3	0.0	5.6	0.0	38.9	0.0	2.8	16.7

普段、武蔵野市を訪れる頻度



武蔵野市を訪れる目的・理由

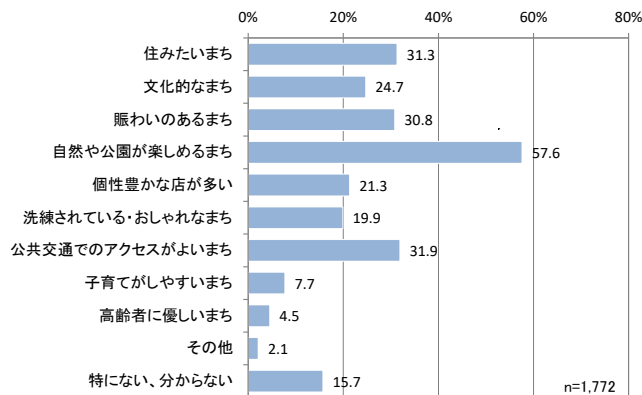


3. 近隣住民調査

(2) 武蔵野市への来訪・まちの魅力

- 武蔵野市のイメージは、「自然や公園が楽しめるまち」(57.6%)が最も高く、「公共交通でのアクセスがよいまち」(31.9%)、「住みたいまち」(31.3%)、「賑わいのあるまち」(30.8%)の順で続く。
- 今後、武蔵野市の魅力を高めるために必要と思われることは、「核となる大型商業施設の誘致」(18.2%)が最も高く、「まちを回遊して楽しめるコースづくり」(14.0%)、「特色や個性のある小売店の増加」(13.5%)の順で続く。年代別にみると、「核となる大型商業施設の誘致」は『30歳代以下』で比較的高くなっており、「特色や個性のある小売店の増加」は『40～60歳代』でやや高くなっている。「文化施設の充実」及び「まちを回遊して楽しめるコースづくり」は、『60～80歳代以上』で高くなっている。

武蔵野市のイメージ (MA)



今後、武蔵野市の魅力を高めるために必要と思われること

